

【企画は良くても伝わらないを無くす】

顧客・社内を動かす勝てるプレゼン

～相手を感動させる 4STEP～

—講師— 株式会社シナプス チーフコンサルタント 西原 良介 氏

日時 2024年7月18日(木) 午後2時～5時
受講方法 ライブ配信/アーカイブ配信(2週間、何度でもご視聴可)

[重点講義内容]

ビジネスにおけるプレゼンテーションの重要性が増し、現場では、パワーポイントによるプレゼンテーションが日々行われています。企画は良いのにプレゼンテーションで損をしているケースが多々見受けられます。その際の、よくある原因は下記の3つです。

- ①ストーリーの組み立てが不十分である
- ②資料がわかりづらい(文字が多い、情報量が多いなど)
- ③伝え方が悪い

この講座を通じて、上記3つの問題を克服し、勝てるプレゼンテーションスキルを身につけましょう。

1. 勝てるプレゼンテーションに必要な 4STEP プレゼンテーション概論

- ・プレゼンテーションとは何か
- ・プレゼンテーションのオーバービュー
- ・「コンセプト」「シナリオ」「ドキュメント」
「デリバリ」プレゼン作成の4ステップ

2. STEP1:コンセプト立案

- ・オーディエンス分析、ニーズ分析、自社
分析、目的・ゴール設定
- ・FAB 分析でコンセプト立案

3. STEP2:シナリオ設計

- ・伝えたい情報の棚卸し
- ・シナリオスケルトン構成
- ・ピラミッドストラクチャー、DESC 法・
PREP 法・SDS 法
- ・シナリオのドレスアップ

4. STEP3:ドキュメンテーション

- ・シート設計
- ・定型フォーマットの効用、わかりやすい
ドキュメントのポイント

5. STEP4:デリバリ

- ・基本ルール(voice、癖、文章表現)
- ・豊かな表現力(ボディランゲージ、目線、
問いかけ)
- ・自分らしさの演出

6. 質疑応答

PROFILE 西原 良介(にしはら りょうすけ)氏

1997年山之内製薬株式会社入社。一般用医薬品の領域で主にドラッグストアへの提案営業に従事。その後事業統合による合併で、第一三共ヘルスケア株式会社に転籍。全国チェーンのドラッグストア本部商談を担当。消費者ニーズや売上データからソリューション提案を積み重ね、成果をあげてきた。2015年よりマーケティング部に異動し、オーラルケア領域のブランドマネジャー業務と新規社会貢献の事業を担当。新規社会貢献事業では、抗がん剤治療で起こる皮膚障害でお困りの患者様に、病院や展示会を通じてスキンケア商品を紹介する活動を開始、サンプリング活動から商品購入への新しいチャネル開発の足掛かりをつくった。2021年1月、株式会社シナプスに入社。これまでの営業とマーケティング活動の両視点からお客様の課題解決に貢献。論理的なフィードバックを得意とするが、ソフトな語り口でコンサルティング及び研修の現場にて高い評価を得ている。

【研修実績】・交渉力 マーケティング基礎 新規事業開発

【コンサルティング実績】・農業系企業様向け 営業戦略立案コンサルティング・PC メーカー様向け マーケティング戦略立案コンサルティング・清掃用品メーカー様向け 新規事業戦略構築コンサルティング・FMCG メーカー様向け 新規事業開発ワークショップ支援

【講演実績】・HR カンファレンス 2021・秋「営業員、社員の幸福を目指すコンサルティング現場から導き出す強い営業組織の作り方」

●受講料 各受講方法 1名につき **33,880円(税込)**
 同一のお申込フォームよりお申込の場合、2人目以降 **27,500円(税込)**
 ※ライブ配信受講者様で、アーカイブ配信もご希望の場合は追加料金 **11,000円(税込)** で承ります。

●お申込方法 二次元バーコード、又は FAX にてお申し込み下さい。
 折り返し受講証、請求書を郵送致します。
 お申込み後、5営業日以内にお手元に届かない場合は必ずご一報下さい。
 ※お客様のご都合でキャンセルされる場合は、「開催1週間前まで」にお申し出下さい。
 その後のキャンセルは、お申し受けできませんのでご了承下さい。

●お支払方法 請求書を発行いたしますので、開催日までに銀行振込でお願いします。(遅れる場合はご相談下さい)

事前に、セミナー講師へのご期待、ご要望、ご質問をお受けしております。
 可能な限り講義に盛り込んでいただきますので受講証に同封の用紙でご連絡下さい。

■ライブ配信について
 <1>Zoom にてライブ配信致します。
 <2>お申込時にご登録いただいたメールアドレスへ視聴用 URL と ID・PASS を開催前日までにお送り致しますので、
 開催日時に Zoom へご参加ください。

■アーカイブ配信について
 <1>開催日より3～5営業日後を目安に Vimeo にて配信致します。
 <2>お申込時にご登録いただいたメールアドレスへ収録動画配信のご用意ができ次第、視聴用 URL をお送り致します。
 <3>動画は配信日より2週間、何度でもご都合の良い時間にご視聴頂けます。

| | | | | | | |
|--|--|--------------------|---------|----------------------------------|---|---|
| 7月18日(木) | | 「顧客・社内を動かす勝てるプレゼン」 | | 申込日 | 月 | 日 |
| 貴社名 | | | | | | |
| 所在地 | 〒 <input type="text"/> ○印をお付けください (ご自宅・お勤め先) | | | | | |
| いずれかの口に必ず✔をお入れ下さい。(アーカイブ配信の追加受講をご希望の場合は、2つ☑をお入れ下さい。) | | | | | | |
| <input type="checkbox"/> ライブ配信 | | | | <input type="checkbox"/> アーカイブ配信 | | |
| フリカ ^ナ 氏名 | | | 所属部署・役職 | | | |
| TEL | () - | FAX | () - | | | |
| E-mail | ブロック体でのご記入をお願いいたします。 | | | | | |

※複数名様お申込の場合は下記にご記入をお願いいたします

いずれかの口に必ず✔をお入れ下さい。(アーカイブ配信の追加受講をご希望の場合は、2つ☑をお入れ下さい。)

| | | | | | | |
|--------------------------------|----------------------|-----|---------|----------------------------------|--|--|
| <input type="checkbox"/> ライブ配信 | | | | <input type="checkbox"/> アーカイブ配信 | | |
| フリカ ^ナ 氏名 | | | 所属部署・役職 | | | |
| TEL | () - | FAX | () - | | | |
| E-mail | ブロック体でのご記入をお願いいたします。 | | | | | |

※「受講証」等の送付先が上記と異なる場合は下記にご記入下さい。

| | |
|-----|----------------------|
| 通信欄 | <input type="text"/> |
|-----|----------------------|

●E-mail アドレス登録受付&ご紹介キャンペーン実施中[Amazon ギフト券(500円)を進呈いたします]

セミナーへのお申込みではなく、メール配信登録のみの方は左記へ✔を入れて下さい。
 ※携帯アドレス、フリーメールアドレスは登録対象外となっております。
 ※メール配信登録をご希望の方をご紹介下さい！ご紹介いただいた方には Amazon ギフト券(500円)を進呈させていただきます。
 ※上記お申込フォームに、ご登録情報(貴社名・所在地・氏名・所属部署・役職・メールアドレス)をご記入下さい。

詳細・お申込はこちら↓

■主催(お申込み・お問い合わせ先) 株式会社 新社会システム総合研究所

お申込み受付 FAX 03-5532-8851



〒105-0003 東京都港区西新橋2-6-2 ザイマックス西新橋ビル4階
 Tel:03-5532-8850/E-mail:info@ssk21.co.jp/URL:https://www.ssk21.co.jp

※配信停止、宛先変更、個人情報の苦情及び相談・開示は上記までご連絡下さい。

24318-M